

中国人民政治协商会议方城县委员会

提 案

第 041 号

承办单位 商务局

案 由: 关于加快直播电商产业发展的建议

审查意见: _____

提 案 人 赵德明 通讯地址 博望镇 电 话

135 692 89141

2023年2月21日

装
订
线

关于加速直播电商产业发展的建议

近年来，尤其是二〇二一年以来，网红直播带货有快速崛起之势。对地区经济的带动越来越明显，尤其受疫情影响、线下销售受到不小的冲击。而抖音、淘宝、快手等平台直播带货销售额节节攀升，有力的推动了地区经济的发展。为此我县大力扶持网红经济已经刻不容缓了。为此提出以下建议：

一、坚持龙头带动，推动网红产业集群发展，建立政府部门牵头，行业协会、电商企业等组成的工作联席机制，搭建平台，对接项目，共享资源，促进网红经济与多领域融合发展。

二、吸引和集聚国内优质网红电商平台、直播机构、网红经纪公司、电商服务机构入驻直播基地，形成网红经济集群效应。

三、探索制定网红企业租金减免政策，以降低疫情对网红企业复苏的影响。

四、牵头组建网红经济相关产业基金，

附注：一事一案，一格一字，请勿用铅笔或圆珠笔书写，字迹要清楚。

为网红产业发展提供有力的资金支持，促进网红创业项目集聚和生态优化。

五、大力举办网红直播电商带货大赛，特别是与各类消费节活动相结合，例如举办方城烩面节、博望黄金梨采摘节等等，发挥网红带货效应，让方城的农副产品、特产亨益四海。

六、坚持创新融合，推进网红产业赋能增效，打造网红+电商，赋能电商平台企业，是降低成本，便于统筹的未来方向。打造网红+市场，赋能专业批发市场，积极为网红电商企业和专业批发市场的发展搭建交流平台，培养一批网红老板娘，打造产业链品牌化，实现线上线下商贸的全面繁荣。打造网红+商圈，赋能传统商贸业，充分发挥网红直播电商全天候带货特点，引导商家最大限度的利用线下门店和线上直播两大资源，开展线下打烊，线上开播新运营模式，赋能全城新零售，推动传统商贸转型升级。

七、坚持做大做强，推动网红产业人才聚集，网红是流量的保证，流量是销售的命脉，网红人才是网红经济的根本所在。因此，构建一支人才队伍非常重要。一方面对主要机构和网红人才进行摸底、统计，构建网红人才库。另一方面引进一批头部网红，培育一批本地网红，对贡献突出的网红，提供相应人才待遇。同时加强人才教育培训，健全产业上下游人才培养，提升网红的直播技能、产品选择、营销技巧等行业技能和综合素质。推广成功经验，发挥带动效应，争取更多的人加入电商直播队伍，为方城经济全面振兴作出贡献。

年 月 日收到